

## **REGULAMENTO DO PROGRAMA INOVE SENIOR – SEGUNDA EDIÇÃO**

## Sumário

O PROGRAMA INOVE SENIOR .....	3
Dedicação para o programa .....	3
INSCRIÇÕES .....	3
Preenchimento do Formulário Online .....	3
Orientações para gravação do vídeo de apresentação da Startup .....	4
PROCESSO SELETIVO .....	5
Etapas do Processo Seletivo .....	5
Etapa 1 – Pré-Seleção de até 50 Startups - Formulários e Vídeos .....	5
Etapa 2 – Pré-seleção de até 20 Startups – Entrevistas Presenciais e Online.....	5
Etapa 3 – Pitching.....	5
Etapa 4 - Pré-Aceleração .....	6
A ACELERAÇÃO .....	6
Desclassificação durante o Programa .....	7
Cronograma Macro .....	7
Alguns dos serviços oferecidos pelo Programa Inove Senior.....	8
Anjos Corporativos.....	8
Investimentos nas startups .....	8
PARTICIPAÇÕES .....	9
RESCISÃO DE CONTRATO .....	9
DISPOSIÇÕES GERAIS.....	10

## **REGULAMENTO DO PROGRAMA INOVESENIOR, SEGUNDA EDIÇÃO - 2016-2018**

### **O PROGRAMA INOVE SENIOR**

O INOVE SENIOR tem como principal objetivo a identificação de negócios e de soluções inovadoras em hardware, software e serviços, alinhados com as diretrizes estratégicas da Senior Sistemas S.A. (a “SENIOR”), que poderão se tornar parceiros estratégicos ou unidades de negócio. Como parte do programa, teremos um período de pré-aceleração para que os empreendedores possam compreender todos os termos do programa e para que a Senior possa avaliar melhor os negócios propostos, bem como o perfil dos empreendedores. Ao final da pré-aceleração até 08 (oito) startups serão selecionadas para ingressar no programa de aceleração corporativa.

#### Dedicação para o programa

O Programa Inove Senior tem o objetivo de investir em soluções complementares ou adjacentes ao portfólio de soluções da Senior. Por isso, a Startup que tiver sua proposta de valor aprovada para o processo de aceleração deverá demonstrar a sua capacidade de enfrentar os desafios de desenvolver um produto/serviço e lançá-los ao mercado em busca de validação e de clientes em 15 meses de aceleração. Para isso, cada uma das Startups selecionadas deverá ter pelo menos 02 (dois) empreendedores com disponibilidade para comparecer e se dedicar a todas as atividades obrigatórias propostas pelo programa de aceleração.

### **INSCRIÇÕES**

#### Período de inscrição

A inscrição será feita por meio eletrônico através de um formulário online no site [www.inovesenior.com.br](http://www.inovesenior.com.br) até as 23h59m do dia 30/09/2016. No ato da inscrição os empreendedores das equipes proponentes deverão preencher as informações sobre sua proposta de valor, sobre a Startup e sua respectiva equipe. O período de inscrição poderá ser prorrogado a exclusivo critério da SENIOR. Não será cobrada nenhuma taxa na inscrição.

#### Preenchimento do Formulário Online

Os empreendedores proponentes receberão um recibo eletrônico de protocolo de recebimento da sua proposta, o qual servirá como comprovante da transmissão. Para cada Startup, deverá ser preenchido um formulário de inscrição com campos obrigatórios e facultativos, sob pena de serem desclassificadas do processo seletivo.

Assim, fica reservado à Senior o direito de requerer complemento ou novas informações aos empreendedores proponentes, sendo certo que a responsabilidade pela veracidade sobre todas as informações prestadas caberá, exclusivamente, aos empreendedores

proponentes, inclusive, mas não limitado a informações financeiras e fiscais, bem como àquelas pertencentes a proteção da propriedade intelectual, como registro de patente e de software.

Os empreendedores proponentes ficam, de forma irrevogável e irretroatável, responsáveis por todo e qualquer dano, causado a SENIOR e a terceiros, decorrentes de culpa dos empreendedores proponentes, da(s) Empresa(s) participante(s) e/ou de seus funcionários e prepostos.

#### Orientações para gravação do vídeo de apresentação da Startup

Na área de formulário de inscrição há um link para fornecer um URL do vídeo de inscrição. Solicitamos aos empreendedores gravar um vídeo de até 5 minutos no YouTube, falando sobre os empreendedores, as características do negócio que a startup e sua proposta de valor, como, por exemplo, seguindo o modelo de Canvas de Osterwalder.

#### Orientações para publicação do seu vídeo:

- Vá em sua conta no YouTube;
- Clique em upload e envie o seu arquivo de vídeo;
- Sugerimos que identifique o vídeo com nome da Startup e com uma breve descrição;
- Antes finalizar a publicação, marque seu post como “unlisted” e não como “private” ou como “public”, para que possamos assistir e para que seu vídeo não apareça nas buscas publicamente;

IMPORTANTE - Copie o link fornecido pelo YouTube ao publicar e nos encaminhe o endereço no formulário de inscrições online para que possamos assistir. Teste o acesso ao link, ;).

Fiquem tranquilos, não serão avaliadas a forma, a edição do vídeo, maquiagem, vestuário etc. Só gostaríamos de conhecer vocês um pouco mais. Sugerimos até que utilize seu próprio celular e cuide para que o áudio esteja compreensível. Estejam à vontade para escolher o quê e a forma como vão apresentar, dizendo o problema que se propõem a resolver e como pretendem gerar valor.

Fica a sugestão de procurar saber mais sobre a Senior, sobre a sua área, produtos e segmentos de atuação. Acompanhem o site e os canais de comunicação da Senior, do Programa Inove Senior e últimas atualizações na mídia. Use o FAQ e estejam atualizados, ;) Qualquer dúvida nos procurem em [contato@inovesenior.com.br](mailto:contato@inovesenior.com.br) .

## **PROCESSO SELETIVO**

### **Etapas do Processo Seletivo**

As startups inscritas passarão por um processo seletivo composto por 4 etapas:

#### **Etapa 1 – Pré-Seleção de até 50 Startups - Formulários e Vídeos**

Essa é a primeira etapa em que serão selecionadas até 50 Startups através de análise das informações disponibilizadas no formulário de inscrição e dos links de vídeo de apresentação da Startup pelos empreendedores. A seleção destas startups será realizada com base nos direcionadores do programa, conforme consta nesse regulamento, sendo 01 (uma) proposta/inscrição por Startup.

#### **Etapa 2 – Pré-seleção de até 20 Startups – Entrevistas Presenciais e Online**

Nesta fase um comitê selecionará até 20 (vinte) finalistas. As Startups selecionadas nesta fase poderão ser entrevistadas (de forma online ou presencial, a critério da SENIOR). Os finalistas serão convidados a participar de uma capacitação presencial para o Pitching, que acontecerá nos dias 01 a 02 de novembro de 2016, no Centro de Inovação da ACATE Primavera (<http://ciaprimavera.com.br/>).

#### **Etapa 3 – Pitching**

Nesta etapa, os 20 finalistas terão um tempo de até 20 minutos para apresentação dos problemas que se propõem a resolver, seus modelos de negócio, podendo ser questionados por uma banca avaliadora. O Pitching vai acontecer nos dias 03/11/2016 (quinta-feira) à tarde e no dia 04/11/2016 (sexta-feira) pela manhã, no Centro de Inovação da ACATE Primavera (<http://ciaprimavera.com.br/>). As melhores apresentações escolhidas pela banca apontarão as 10 Startups a serem convidadas a participar da Pré-Aceleração. Os aprovados para essa fase serão contatados até o dia 07/11/2016 (segunda-feira), por isso estejam atentos aos seus e-mails.

#### ***Critérios de Seleção para o Pitching***

Será realizada a análise das informações apresentadas pelos empreendedores participantes. Haverá classificação das inscrições de acordo com alguns critérios de qualificação definidos pelo comitê de seleção, a saber:

- Tamanho do Mercado
- Proposta de Valor ao Mercado
- Estágio do produto e direcionamento tecnológico
- Qualificação, integração e engajamento da equipe
- Aderência aos segmentos alvo
- Estágio de maturidade da Startup
- Capacidade de geração de receita

#### Etapa 4 - Pré-Aceleração

Essa fase é nova comparada à primeira edição do programa. Nesta, serão classificadas até 8 startups para início da aceleração em janeiro. Durante os meses de Novembro e de Dezembro de 2016, estão previstas atividades de integração com os empreendedores e será apresentada a agenda do Programa.

Entre elas, estão um *tour* pela Senior em Blumenau-SC, apresentação dos anjos corporativos (mentores da Senior), uma agenda com o Comitê Executivo da Senior, esclarecimento de dúvidas sobre o programa e sobre todos os termos de aceleração, assim como mais eventos e atividades no Centro de Inovação da ACATE Primavera (<http://ciaprimavera.com.br/>). Os contratos de aceleração deverão ser assinados nesse período para o início do Programa de Aceleração, em Janeiro de 2017.

Durante esse período também serão feitos testes e entrevistas para avaliação do perfil dos empreendedores, avaliações do conhecimento técnico e de negócio/mercado e análise mais detalhada do produto/MVP. Acontecerão atividades presenciais e online.

Nesta etapa, gostaríamos de apresentar melhor a Senior aos empreendedores e fazer com que ambos se conheçam melhor.

### **A ACELERAÇÃO**

O programa de aceleração se iniciará após a etapa de seleção das Startups mais aderentes ao Negócio e Estratégia de Mercado da Senior.

As Startups selecionadas para a aceleração deverão obrigatoriamente constituir uma sociedade empresária, caso ainda não exista, na forma de uma sociedade limitada. Todos os direitos de propriedade intelectual da ideia apresentada neste projeto pertencerão, exclusivamente, à tal sociedade empresária constituída pelas Startups. Esse processo deverá acontecer durante o Programa de Aceleração e deverá ser concluído obrigatoriamente até a fase de Aceleração Comercial. Será terminantemente vedado que uma pessoa física ou terceiro assumam os direitos de proprietário, de parte ou integralmente da referida propriedade intelectual, sob pena de desligamento do programa.

A constituição das sociedades empresárias, quando aplicável, ocorrerá com o apoio do escritório de contabilidade contratado pela Senior para este programa. A relação entre Senior e Startups seguirá os termos acordados nos instrumentos jurídicos previamente validados e assinados antes da assinatura do contrato de adesão.

A cada fase de aceleração, o desenvolvimento dos produtos e serviços decorrentes das propostas de valor serão avaliados conforme critérios acordados no início da aceleração. As Startups poderão através dos gestores e canais da Senior e mediante autorização formal da Senior ter acesso à base de clientes, com o objetivo de validar e comercializar seus produtos.

## Desclassificação durante o Programa

A Senior poderá, a seu exclusivo critério, desclassificar qualquer Startup participante, a qualquer tempo e por qualquer motivo, inclusive, mas a tanto não se limitando, na hipótese de descumprimento das condições definidas no Regulamento, no contrato de adesão, e/ou falta ou suspeita grave, tais como, suspeita de violação de propriedade intelectual.

## Cronograma Macro

### As 3 fases do Programa de Aceleração Inove Senior, segunda edição:

	Fase	Descrição	Período	
			Início	Fim
1	Aceleração de Produto/Serviço	É a fase de construção da marca, validação do modelo de negócios e de entrega da primeira versão do produto. Durante esse período, os empreendedores receberão uma série de mentorias para desenvolver e aprimorar o modelo de negócio, criar a identidade e ideologia da startup e o seu produto. Nesta fase também serão feitas as validações e testes do produto com o mercado. (Product/Market/Fit)	jan/17	mai/17
2	Aceleração Comercial	Nesta fase, as Startups receberão mentorias e treinamentos para adequar todos os artefatos de vendas como políticas comerciais e treinamento do discurso de vendas. Também será atualizado/criado o site da startup, desenvolvidas ações de marketing digital e o início das primeiras vendas junto com a Senior.	jun/17	mar/18
3	Escala / Call Company	Essa fase é para as startups que se classificarem para serem unidades de negócio da Senior. Assim, compreende um trabalho contínuo e em conjunto com a Senior para trabalhar a venda de produtos e serviços em escala no mercado e de integração à força de vendas e canais da Senior.	abr/18	dez/18

## Alguns dos serviços oferecidos pelo Programa Inove Senior

- Assessoria de imprensa e comunicação;
- Assessoria contábil e jurídica;
- Espaço de Coworking;
- Capacitações e Treinamentos (Pitch, Gestão, Design Thinking, effectuation e MVP, Lean Startup, Canvas, Naming/Branding, Business Modeling, Financial Modeling/Valuation);
- Consultorias técnicas individualizadas (arquitetura, design de interface UX, pesquisa);
- Comercialização Pioneira (Go to Market);
- Serviços de hospedagem e internet;
- Acesso aos parceiros tecnológicos e comerciais etc.

## Anjos Corporativos

Durante todo o programa, as startups contarão com orientações e contato direto com executivos e especialistas da Senior. Além disso, cada startup selecionadas para a Aceleração será acompanhada por uma equipe dedicada e assessorada por colaboradores estratégicos de toda a Senior, que chamamos de Anjos Corporativos.

Estes terão a responsabilidade de auxiliar as Startups no desafio de tornar a solução aplicável ao mercado, alinhados aos interesses comerciais, operacionais e estratégicos da Senior.

Além dos Anjos Corporativos, as startups participantes, nos termos deste Regulamento, terão acesso a profissionais e empresas especializadas, indicados pela Senior, que as auxiliarão na gestão, tecnologia e acesso a mercado.

## Investimentos nas startups

Durante a primeira fase, Aceleração de Produto/Serviço, cada uma das até 08 (oito) Startups receberá um investimento de R\$ 25.000,00 divididos em 5 parcelas mensais para os empreendedores e mais R\$ 40.000,00 com investimentos ligados ao desenvolvimento destas empresas como a capacitação dos empreendedores no desenvolvimento de seus produtos/serviços, validações, assessorias Jurídica e Contábil, e espaço de coworking. No total, serão investidos R\$65.000,00 por startup durante os 5 meses da Aceleração de Produto/Serviço. A Senior poderá investir em até 04 (quatro) Startups para a próxima fase.



Durante a Aceleração Comercial, segunda fase do Programa, serão investidos R\$80.000,00 em cada uma das até 04 (quatro) Startups, divididos em 10 parcelas mensais para os empreendedores e mais R\$120.000,00 com investimentos ligados à capacitação dos empreendedores e desenvolvimento comercial dos seus produtos/serviços oferecidos, preparando-os para ganhar escala. No total, serão investidos mais R\$200.000,00 por Startup durante os 10 meses da Aceleração de Produto/Serviço.

Ao final da aceleração, a Senior poderá investir em até 02 (duas) Startups mais R\$250.000,00 por startup para investimentos em uma parceria e atividades para escala comercial, **junto à base de mais de 100 canais da Senior e quase 10mil clientes.**

## **PARTICIPAÇÕES**

Ao participar da fase de Aceleração de Produto/Serviço, os empreendedores receberão um aporte de R\$65.000,00 e dará direito de opção de compra de 5% de participação para a Senior.

Durante a Aceleração Comercial, de forma semelhante, serão feitos investimentos de cerca de R\$200.000,00 em cada Startup, o que dará direito de opção de compra de mais 20% para a Senior, totalizando uma opção de compra de 25% de participação nos negócios para Senior.

Ao final do programa, após os 15 meses de aceleração, a Senior irá escolher, a seu critério, as Startups que receberão um novo aporte de R\$250.000,00, vinculado à cessão de outros 25% das ações da empresa à Senior, totalizando a opção de compra de 50% de participação à Senior.

## **RESCISÃO DE CONTRATO**

A Senior poderá rescindir o contrato de aceleração a cada fase da aceleração se entender que durante as avaliações, a startup não estiver tendo o desempenho acordado e não tiver evidências de recuperação. Nesta situação, a Startup perde o direito de continuar a receber os benefícios e investimentos da aceleração, contados 10 dias úteis da data da notificação feita por e-mail. A Senior no entanto, preservará os direitos de opção de compra de participação conquistados até o momento e poderá decidir no prazo contratado o que fazer com ela.

**Durante a Aceleração de Produto/Serviços**, as Startups poderão rescindir o contrato de aceleração em até 30 dias sem prejuízos e a Senior arcará com os todos os custos até então previstos no programa. Após o período de **30 dias** de iniciada a Aceleração de Produto/Serviços, para aquelas startups que continuarem, a Senior exercerá o direito de opção de compra de participações proporcional a 5%, sendo de 1%

a cada mês de aceleração, concluindo 5% ao final desta fase. Por exemplo, passaram-se 3 meses de Aceleração de Produto/Serviços e uma startup opta por rescindir o contrato de aceleração. Neste momento, a Senior permanecerá com a opção de compra de 3% participação dessa startup.

De forma semelhante, **durante a Aceleração Comercial**, as startups poderão rescindir o contrato de aceleração até **60 dias** sem prejuízos e a Senior arcará com todos os custos previstos pelo programa. Após esse período, iniciada a Aceleração Comercial, para aquelas startups que continuarem, a Senior obterá o direito de opção de compra de participações proporcional a 20%, além dos 5% previstos na fase de Aceleração de Produto/Serviço. Para tal, conforme o andamento desta fase, cada mês de aceleração fornecerá à Senior 2% de opção de compra, totalizando 20% de opção de compra de participação ao final de 10 meses de Aceleração Comercial. Por exemplo, se uma startup optar por rescindir o contrato no 5º (quinto) mês de Aceleração Comercial, a Senior permanecerá com a opção de compra de participação de 15% (5% da Aceleração de Produto e mais 10% do proporcional ao período de aceleração na fase de Aceleração Comercial).

Todas essas informações estarão descritas no contrato de aceleração que será apresentado aos empreendedores e estará aberto a questionamentos durante a fase de pré-aceleração.

## **DISPOSIÇÕES GERAIS**

Todas orientações e demais esclarecimentos serão publicados conforme o andamento do programa através do site <http://www.inovesenior.com.br> e por meio dos canais de comunicação da Senior nas redes sociais. Para dúvidas sobre o programa ou sobre a inscrição no programa procure nosso “fale conosco” ou envie um e-mail diretamente para [contato@inovesenior.com.br](mailto:contato@inovesenior.com.br).

Durante a Pré-Aceleração estão previstos momentos para esclarecimento de dúvidas sobre contratos, sobre o cronograma e sobre o regulamento do Inove 2016. Fica vedado às Startups participantes a divulgação dos termos e condições deste Programa em quaisquer de suas etapas, bem como fica vedada a utilização de imagem, nome, marca e/ou logotipo da SENIOR, de quaisquer de suas dependências, dos funcionários e/ou prepostos para quaisquer fins, inclusive, mas não limitados a, fins publicitários, sem a prévia, expressa e por escrito autorização da SENIOR.

**Inove Senior © 2016. Todos os direitos reservados.**